

20 НОЯБРЯ
 КОНГРЕСС-ОТЕЛЬ
 ANGELO
 ул. Бахчиванджи, 55

СТОП-СКРИПТ. КАК ПРОДАВАТЬ МНОГО И БЕЗ БУМАЖКИ

60% практики,
 отработки навыков

Разбор и решение
 ваших кейсов

Командная работа
 и нетворкинг



Игорь Рызов

- ✓ Ведущий российский эксперт по ведению переговоров
- ✓ Автор книг:
 - «Жесткие переговоры: как получить выгоду в любых обстоятельствах» (2014)
 - «Я всегда знаю, что сказать» (2015)
- ✓ Признан одним из лучших бизнес-тренеров России по версии wikiexpert.ru
- ✓ Главный редактор и владелец журнала «Мастер переговоров»
- ✓ Соавтор книги «Подготовка к Управленческому поединку и сложным переговорам» (2013)

Программа тренинга

- ✓ Модели продаж. Активные и пассивные продажи
- ✓ Движущая сила в продажах. Явные и скрытые потребности покупателя
- ✓ Кому и когда продавать
- ✓ Практикум по работе с сопротивлением и возражением
- ✓ Эффективная презентация
- ✓ Отработка навыков

Стоимость участия:

Описание пакета	VIP	Бизнес	Стандарт	Лайт
Участие в программе	✓	✓	✓	✓
Раздаточный материал	✓	✓	✓	✓
Кофе-брейки	✓	✓	✓	✓
VIP-обед (выбор типа меню)	✓	✓	—	—
Обед (без выбора типа меню)	—	—	✓	—
Первые ряды	✓	—	—	—
Именной сертификат, подписанный лично Игорем Рызовым	✓	—	—	—
Сертификат ЦБО на 3 000 р. для Партнера/Коллеги/Клиента	✓	—	—	—
Деловая книга в подарок	✓	—	—	—
Персональный менеджер	✓	—	—	—
Отдельная стойка быстрой регистрации	✓	—	—	—
	35 000	17 900	14 900	10 900

Подробности программы и регистрация по ссылке: <http://qps.ru/b3vTR>

При регистрации по ссылке клиенты ВУЗ-Банка получают возможность выбрать подарок: сертификат-скидку 10% на участие в других тренингах, бизнес-литературу по теме тренинга; обучающий курс от спикера.